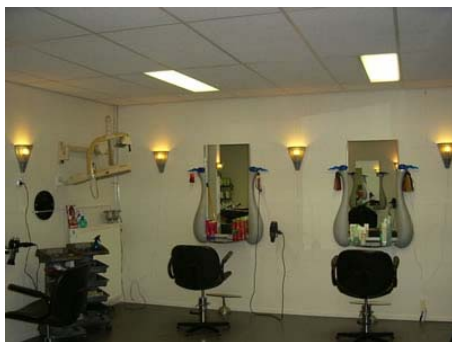






In Focus

Een lid van het eerste uur



Kapsalon Easy Hairfashion is een van de leden van het eerste uur van E Banc Trade Nederland. Vera Ayal de eigenaresse had wel haar bedenkingen om lid te worden van een organisatie die in Nederland nog maar net actief was maar het weerhield haar er niet van om het eens uit te proberen. 'Ach, ik zie het wel en als het niets is dan ben ik een paar honderd euro kwijt, maar dat overleef ik ook wel weer', waren haar woorden. Ze zou het eens een jaartje aanzien. Nu bijna 2 jaar verder is ze zeer onder de indruk wat er allemaal mogelijk is. Slechts enkele vaste klanten erbij die op regelmatige basis op 100% trade euro's hun haar laten knippen hebben gezorgd dat ze een leuk spaarpotje heeft opgebouwd. Hiervan heeft ze onlangs haar hele tuin opnieuw laten inrichten door tuincentrum Jan Voortman uit Oranje. Dit kon ze betalen op 100% trade euro's, inclusief wat nieuwe tuinmeubeltjes. Zo heeft ze ook al eens een leuke kroonluchter gekocht op 50% trade euro's en ze heeft een luchtzuiveringsinstallatie voor de salon besteld op 50% trade euro's bij Koelgroep Dorenbos. Eigenlijk kan ze de trade euro's zo goed besteden dat ze nu tekort komt. Dus heeft ze nu een rentevrij voorschot aangevraagd. Want er gebeuren soms ook van die onverwachte dingen. Vera had een leuke tweede hands auto en daar is iemand tegenaan gereden terwijl de auto ergens geparkeerd stond. En u begrijpt het natuurlijk al, er zat geen briefje bij van de persoon die dit gedaan had. Het spatbord is zwaar beschadigd en de verzekering keert niet uit. Gelukkig kan ze de schade laten herstellen bij een garage op trade euro's.

Vera: "Ik heb er geen seconde spijt van gehad dat ik lid ben geworden. Het heeft natuurlijk wel even geduurd voor het een beetje op gang kwam, maar de mogelijkheden die er nu allemaal zijn maken dat allemaal goed. Ik heb er een paar klanten bij die altijd weer terugkomen omdat ik ook trade euro's aanneem en die omzet pak ik er mooi even bij op de rustige momenten of desnoeds blijf ik even langer open."

U vindt Vera:
Hoornweg 12
Marum
Tel: 0594-641602

Profiel

Onze missie bestaat uit het faciliteren van ruilhandel van producten en diensten tussen ondernemingen, in een klimaat dat bijdraagt aan eerlijke en billijke handel, en uit het creëren van een gevoel van welzijn dat de verwachtingen van onze leden meer dan overtreft.

Uitgangspunten

Ons welslagen hangt samen met dat van onze gemeenschap, zowel op lokaal, nationaal als internationaal niveau.

Iedere beleidsbeslissing is gebaseerd op het welzijn van onze leden

We streven ernaar een gevoel van welzijn te creëren dat meer dan beantwoordt aan de verwachtingen van onze licentiehouders, medewerkers en leden

Riskeer een snelle doch verkeerde beslissing te nemen in plaats van helemaal geen beslissing te nemen

Licentiehouders, medewerkers en leden zijn gezamenlijk cruciaal voor aanhoudende groei

Inbreng van medewerkers is welkom, aangezien we continu streven naar verbetering van de bedrijfsformule

Durf anders te zijn: denk en werk sneller, slimmer en met minder.

Verandering vindt altijd plaats en inspireert tot innovatie

Communicatie resulteert in trouw en vertrouwen: bel terug

Geef een zaak uit handen als u emotioneel betrokken raakt bij een beslissing

17 april een datum om in uw agenda te zetten

Niemand minder dan **Léonie Sazias** zal ons volgende evenement presenteren.

Alle leden zullen binnenkort een uitnodiging ontvangen voor dit evenement.

We hebben een perfecte locatie uitgekozen, centraal gelegen, tevens E Banc Trade lid: Hotel Restaurant "**De Koperen Hoogte**" in Nieuw Leusen. Voor sommigen wellicht bekend, voor anderen zal dit een leuke gelegenheid zijn om eens kennis te maken met dit prachtige hotel dat gesitueerd is in een geheel verbouwde watertoren. Dit hotel kent geen standaard, maar uitsluitend luxe kamers. Het hotel telt slechts 16 tweepersoons kamers en twee suites en dat vergroot de persoonlijke aandacht die de gast wordt toebedeeld in dit vijfsterrenhotel.

De Koperen Hoogte biedt verschillende mogelijkheden voor een lunch of diner. Snel of lekker lang tafelen: u geeft het maar aan. 'La Tour' is een echte aanrader en behoort tot de exclusieve restaurants in de regio, maar de Brasserie en Mangerie zijn zeker ook een bezoekje waard.

Uw seminar, presentatie of vergadering houdt u hier in stijl. De grootste vergaderzaal is de authentieke Herenzaal die uitgerust is met de meest luxe vergaderapparatuur. Op de 2^{de} etage bevinden zich 2 vergaderzalen voor 9 personen en 1 voor 20 personen. Op de 13^{de} etage bieden 2 boardrooms elk aan 14 personen exclusieve vergaderruimte met een zeer fraai uitzicht.



Je raakt niet uitgekeken in dit hotel.

Dus maak van de gelegenheid gebruik om hier eens rond te kijken op 17 april. Voor een hapje en drankje wordt uiteraard gezorgd.

U kunt kennismaken met andere leden, ideeën uitwisselen en contacten leggen.

Tevens zal Léonie Sazias u aan de hand van een presentatie diverse mogelijkheden laten zien hoe u meer uit uw lidmaatschap van E Banc Trade kunt halen.

Het definitieve programma zal uiteen worden gezet in de uitnodiging die u in de loop van volgende week kunt verwachten.

Members Market

Speciale Trade aanbiedingen van E Banc
Trade leden voor de komende maand

U kunt uw cheques voortaan stu-
ren naar:

E Banc Trade

Postbus 317

9200 AH Drachten

Nederland



Robin Tervoort: "Onze trainingen
zijn bijzonder praktijkgericht"

(foto: Rien Linthout)

Wij accepteren tot

70% in Trade euro's

We know where to put them!

In tijden
van economische
tegenwind kunnen
u en uw medewerkers
een oppepper goed
gebruiken.

Pittig trainen zet uw
medewerkers op scherp:
teveel potentieel blijft
nu nog onbenut...

Kenneth Smit Communicatie
Trainingen zijn 'hot'.
Niet voor niets behoren we tot
de **trainings-top** van Nederland!

We leggen uw medewerkers met confronte-
rend trainen het vuur aan de schenen: hoe
dan ook, we halen **meer rendement uit talent**
en laten uw medewerkers vlammen!

Het versterken van de juiste vaardigheden
maakt van uw medewerkers **scorende verkopers**
en waardevolle personen voor uw onderneming!

En wat die pepers betreft: **We know where to put them!**



KennethSmit 
training

Meer rendement uit talent

Middelhorsterweg 6

9751 TE Haren

Tel.: 050-308 06 93

E-mail: rtervoort@kennethsmittraining.com

www.kennethsmittraining.com

Members Market

Speciale Trade aanbiedingen van E Banc Trade leden voor de komende maand

NIEUW! DE KEROMAT D-LITE DEURLUIFEL



www.keromat.nl

Exclusieve D-Lite Deurluifels, leverbaar in RVS uitvoering alsmede gegalvaniseerd.

40% Trade

De eerste 3 bestellers

100% Trade!

Bezichtiging van onze deurluifels in ons Dak info-centrum

Keromat Dak en Bouw Producten

Phileas Foggstraat 106 Emmen

Tel: 0591-301485

Bernard Kerkdijk

Drenthe



Minimaal 30% Trade
Leverancier van o.a.:

Tel: 050-5493010

Fax: 050-5493011

Mail: info@bonsema-verpakking.nl

Web: www.bonsema-verpakking.nl

Koningsweg 2c
Ind.terrein Oosterhogebrug
9731 AS Groningen

- Dozen
- Plakband
- Luchtkussenfolie
- Touw
- Golfkarton
- Stretchfolie
- Werkhandschoenen

Cheques

Gelieve cheques binnen 14 dagen na ontvangst te sturen naar :

Postbus 317

9200 AH Drachten

Nederland

Zo heeft u snel de beschikking over de trade euro's en blijft de administratie van de leden die de cheques hebben uitgegeven ook up-to-date.

Alvast bedankt voor uw medewerking.

Friesland



30% Trade

Flevoland

Mobile Tools Center

Tel: 0653543660

Marcel van de Woude

Grafische vormgeving, reclame en webdesign



Aanbieding

Stylen / restylen
van uw huisstijl / website

60 % Trade

A. Agnesplein 2A
9717 EV Groningen

Telefoon
050 318 88 40

Fax
050 311 10 45

www.AtweeA.nl
karin@AtweeA.nl



In week 15: 40% Trade
op alle Trainingspakken
van het merk Erima.
Minimale afname: 10
stuks.

Lijnbaanstraat 16
9711 RV Groningen

Tel: 050-3183777

Fax: 050-8502351

info@matchpointssportswear.nl

www.matchpointssportswear.nl

DM Company is opgericht in 1999 en is gespecialiseerd in outbound opdrachten.
Zowel in de business-to-business markt als die van business-to-consumer.

Omdat wij vrijwel uitsluitend werken met thuiswerkers is ons bureau geen standaard callcenter.
Door deze opzet kunnen onze medewerkers werken op tijdstippen die voor hun gunstig zijn.

Dienstenpakket:

Afspraken maken

Afspraken maken is vaak een onderdeel van de werkzaamheden van uw adviseurs/verkopers.
Dit vergt meestal veel tijd en aandacht.

Tijd en aandacht die zij optimaler kunnen benutten.

Wij zijn gespecialiseerd in het maken van afspraken, hierdoor beschikt u over een hoger percentage afspraken en hebben uw mensen meer productievrije uren.

Follow-up van mailings

Ervaring leert dat het nabellen van mailings nog heel wat extra reacties oplevert.

De response op uw mailing zult u hiermee dus vergroten.

Enquetes

U wilt bijvoorbeeld weten of uw klanten tevreden zijn over uw diensten.

Bovendien wilt u weten of uw klanten vervolgoopdrachten voor u hebben.

Samen met u stellen wij een vragenlijst op en verrichten wij voor u een telefonisch onderzoek dat u helderheid verschaft hierin.

Database opbouw en beheer

Een database is een onmisbare hulp voor het effectief verspreiden van uw mailing.

Wij bouwen een database voor u op en houden deze up-to-date.

Tevens schonen wij uw eigen bestanden.

Contactpersoon voor informatie: Anita van der Helm
Telefoon +31 (0)70 - 3 00 08 59 of +31 (0)6 - 48 37 47 88
of mail naar:
info@dmcompany.nl

Vanaf 50% trade

Horeca aanbiedingen 100% trade

Hotel County House Brussel
Hotel Tornbach in Manderfeld BE
Hostellerie De Hamert , Wellerloo
Restaurant De Foyer , Gent
Restaurant De Mercator, Knokke
Hotel Het Galjoen, Dronten
Corona Hotel , Den Haag
Restaurant De Wilgenhoeve,
Drachten (alleen lunch)

Dit is slechts een greep uit het aanbod

U vindt deze etablissementen in de ledengids van Nederland en België.

Voor meer informatie kunt u ook altijd contact opnemen met het hoofdkantoor.

CONTACTS

Friesland:
Ivo Lepes
Tel: 058-2887295
Mail: friesland@ebanctrade.com

Flevoland:
Andre Servais
06-15203790
Mail: flevoland@ebanctrade.com

Amsterdam:
Kim Zichem
0626036233
Mail: Amsterdam@ebanctrade.com

Zuid-Holland:
Adam Hoyle
Tel: 020-4100652
Adam.h@ebanctrade.com

Drenthe:
Dennis Wood
Tel: 0592-331509
drenthe@ebanctrade.com

Hoofdkantoor Nederland
Molenstraat 15
2513 BH Den Haag
Tel: +31 (0)70--3611792
Klantenservice:
Tel: +31 (0)512-580260
Fax: +31 (0)512-580261
Mail: nederland@ebanctrade.com

Cheques sturen naar:
Postbus 317
9200 AH Drachten
Nederland

Hoofdkantoor Benelux
Dok-Noord 5-7
9000 Gent
Mail: hq@be.ebanctrade.com

Oost Vlaanderen:

Marie Louise De Schepper
Dok Noord 7
9000 Gent
Tel: +32 9 495 999 602
Mobiel: +32 495 999 363
Mail: vlaanderen@ebanctrade.com

Vlaams Brabant:

R. Vansnick:
Tel: +32 93293916
Mobiel: +32 475281632

INTERNATIONAL CONTACTS

MALAYSIA

Klang Valley Tel: +60 3 2144 2133
Ester Loh
Email: hqmsia@ebanctrade.com

NETHERLANDS

Hoofdkantoor Nederland Tel: +31 50 3146 527
Theracia Venema Mob: 06-2952 2971
Email: nederland@ebanctrade.com

NEW ZEALAND

Contact Tel: +61 7 5437 7220
Email: hq@ebanctrade.com

VIETNAM

Nguyen Tien Bang Tel: +84 893 02897
Email: vietnam@ebanctrade.com

UNITED KINGDOM

Judith Hunt Tel: +44 20 7566 2611
Email: hq@uk.ebanctrade.com

BELGIUM

Theracia Venema Tel: +31 503146527
Email: hq@be.ebanctrade.com

HEAD OFFICE Australie

Sunshine Coast
Tel: 07 5437 7220 Fax: 07 5437 7230
Freecall 1800 675 092
(Authorisations within Australia only)
Email: hq@ebanctrade.com

Outlook Realty

Tel: 07 5437 7076 Fax: 07 5437 7231
Email: realestate@outlookre.com